



VEHIS Sp. z o.o.

**Sprawozdanie z działalności
za okres od 01.01.2024 r. do 31.12.2024 r.**

Katowice, 31.03.2025 r.



| | |
|---|-----------|
| I. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE | 3 |
| II. ŁAD KORPORACYJNY | 5 |
| III. PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W ROKU 2024 | 6 |
| IV. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI | 8 |
| V. ZATRUDNIENIE | 9 |
| VI. PODSTAWOWE DANE FINANSOWE | 10 |
| VII. RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ SPÓŁKI | 12 |
| VIII. INFORMACJA O WAŻNIEJSZYCH OSIĄGNIĘCIACH W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU | 15 |
| IX. WPŁYW DZIAŁALNOŚCI NA ŚRODOWISKO NATURALNE | 16 |
| X. ZDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM | 17 |

I. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

VEHIS Sp. z o.o. [dalej: VEHIS, Spółka] została utworzona na podstawie umowy spółki z dnia 13 marca 2019 r. zawartej z wykorzystaniem systemu informatycznego S24 pod nazwą Moovena Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, 04-041, przy ul. Ostrobramskiej 101/315. Następnie z dniem 26 listopada 2019 r. Spółka zmieniła nazwę na NUWO Sprzedaż Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością i adres siedziby na Katowice, 40-018, ul. gen. J. Sowińskiego 46. Ostatecznie z dniem 10 grudnia 2019 r. Spółka zmieniła nazwę na VEHIS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz adres siedziby na Katowice, 40-154, al. W. Korfatego 141. W okresie od założenia Spółki do dnia 18 września 2019 r. jedynym udziałowcem Spółki była spółka Kancelaria Radców Prawnych Mirosławski Galos Mozes Spółka Jawna z siedzibą w Sosnowcu, natomiast od dnia 18 września 2019 r. jedynym udziałowcem Spółki jest spółka NUWO S.á.r.l. z siedzibą w Luksemburgu.

Siedziba Spółki mieści się w Katowicach przy ul. Murckowskiej 14C, 40-265 Katowice.

Spółka została wpisana do rejestru przedsiębiorców w dniu 27 marca 2019 r. przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000778463.

Spółce nadano numer statystyczny REGON 382931136 oraz numer NIP 1132995753.

W dniu 31 lipca 2023 r. do KRS zostało wpisane połączenie Spółki VEHIS Sp. z o.o. ze spółką VEHIS Ubezpieczenia Sp. z o.o. Połączenie spółek nastąpiło w drodze przejęcia przez VEHIS Sp. z o.o. (Spółka Przejmująca) spółki VEHIS Ubezpieczenia Sp. z o.o. (Spółka Przejmowana), w trybie określonym w art. 492 § 1 pkt 1 KSH, tj. przez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą. W wyniku połączenia nie doszło do podwyższenia kapitału zakładowego Spółki.

Spółka prowadzi działalność na podstawie przepisów prawa polskiego, w szczególności Kodeksu spółek handlowych. Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w 4 kwartale 2019 roku. Podstawowym przedmiotem działalności jest świadczenie kompleksowych usług związanych z pojazdem, polegających na jego udostępnianiu, pośrednictwie w pozyskaniu jego finansowania oraz obsłudze na etapie sprzedaży oraz w trakcie użytkowania przez klienta, obejmującej między innymi ubezpieczenie, obsługę serwisową oraz asystę w przypadku szkód.

Spółka prowadzi swoją działalność na terenie całego kraju z wykorzystaniem oddziałów. Na dzień bilansowy Spółka posiadała 20 oddziałów.

Nuwo S.á.r.l. z siedzibą w Luksemburgu jest jedynym udziałowcem Spółki, posiadającym 100% udziałów w kapitale zakładowym. Na dzień bilansowy kapitał zakładowy Spółki wynosi 660 tys. zł, na który składa się 6.600 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy udział.

W trakcie badanego okresu nie wystąpiły zmiany w kapitale zakładowym.

Wartość kapitałów własnych na dzień bilansowy wynosi 26.728 tys. zł, z czego:

- kapitał udziałowy: 660 tys. zł,
- kapitał zapasowy (agio): 40.648 tys. zł,
- wynik finansowy z lat ubiegłych (strata): - 20.966 tys. zł,
- zysk netto za rok obrotowy: 6.386 tys. zł.

Spółka nie nabywała i nie posiada udziałów własnych na dzień 31 grudnia 2024 roku.

Na dzień bilansowy Spółka posiada 100% udziałów w spółce zależnej VEHIS Partner Sp. z o.o.

II. ŁAD KORPORACYJNY

Władze spółki stanowią: Walne Zgromadzenie Wspólników, Rada Nadzorcza oraz Zarząd Spółki. Na dzień bilansowy osobami uprawnionymi do reprezentowania Spółki byli:

Zarząd Spółki:

- Grzegorz Tracz – Prezes Zarządu (od 17.09.2019 r.)
- Jan Bujak – Członek Zarządu (od 17.09.2019 r.)
- Ireneusz Meller – Członek Zarządu (od 17.09.2019 r.)
- Marcin Wykręt – Członek Zarządu (od 17.09.2019 r.)
- Jacek Pasławski – Członek Zarządu (od 16.11.2022 r.)

Rada Nadzorcza

- Dariusz Prończuk - Członek Rady Nadzorczej (od 18.09.2019 r.)
- Krzysztof Schabowski – Członek Rady Nadzorczej (od 06.06.2021 r.)
- Piotr Osiejuk – Członek Rady Nadzorczej (od 16.08.2023 r.)

Spółka nie ustanowiła prokurentów.

III. PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI W ROKU 2024

VEHIS to platforma leasingowo–samochodowa oferująca samochody dealerskie wraz z szybkim finansowaniem, którą tworzy grupa spółek VEHIS sp. z o.o. i VEHIS Finanse Sp. z o.o. VEHIS to pionier branży oferujący finansowanie w formie leasingu zarówno dla przedsiębiorców jak i konsumentów. Dzięki uproszczonym procedurom przyznaje finansowanie nawet w ciągu 15 minut od złożenia wniosku. Umożliwia pozyskanie finansowania na nabywany samochód także w 100 procentach online.

VEHIS zapewnia wsparcie w zakresie użytkowania samochodów swoich klientów, oferuje zaawansowane produkty, między innymi możliwość wymiany samochodu w trakcie trwania umowy leasingowej, wsparcie serwisowe. VEHIS integruje ofertę najlepszych polskich dealerów samochodowych. Klienci mogą wybierać z szerokiej, stale rozszerzanej bazy samochodów nowych i używanych od polskich dealerów.

Spółką zarządzają znani menedżerowie, którzy odnieśli sukcesy w instytucjach finansowych, współtworzyli największe spółki leasingowe. Prezesem Zarządu VEHIS jest Grzegorz Tracz, który wspólnie z członkami zarządu VEHIS Ireneuszem Mellerem, Marcinem Wykrętem współpracował i odnosił sukcesy w VW Banku i VW Leasingu, w Getin Noble Banku i w Getin Leasingu, czy w Alior Leasingu. W zarządzie są także Jan Bujak - wieloletni wiceprezes BNP Paribas Banku i prezes Fortis Banku, a także Jacek Pasławski – wcześniej między innymi członek zarządu i prezes portalu Interia.pl. VEHIS współpracuje z wiodącymi, międzynarodowymi instytucjami finansowymi pozyskując finansowanie na rozwój. VEHIS jest spółką portfelową Enterprise Investors, jednego z wiodących w regionie CEE funduszy private equity.

Grupa VEHIS oferuje swoim klientom kompleksowy produkt finansowy, polegający na umożliwieniu nabycia samochodu w formie leasingu. Produkt skierowany jest zarówno do przedsiębiorców jak i konsumentów. Na produkt finansowy oferowany przez VEHIS składają się w szczególności:

- finansowanie nabycia samochodu w formie leasingu,
- pośrednictwo w zawarciu umowy ubezpieczenia samochodu.

VEHIS oferuje swoim klientom usługi komplementarne związane z użytkowaniem samochodu, w szczególności takie jak:

- montaż oraz narzędzie asystenta GPS, umożliwiającego zarządzanie samochodem,
- wsparcie w serwisowaniu samochodu,
- wsparcie w likwidacji ewentualnej szkody komunikacyjnej.

W 2022 r. Grupa VEHIS pozyskała stabilne źródło finansowania w formie sekurytyzacji wierzytelności leasingowych, w ramach której finansowania dostarczyły czołowe międzynarodowe instytucje finansowe. Uzyskane środki oraz stabilność finansowania działalności Grupy pozwoliło na dynamiczny wzrost sprzedaży produktów oferowanych przez Spółkę. W 2024 r. Grupa VEHIS zwiększyła istotnie skalę finansowania sekurytyzacyjnego, ponadto pozyskała dodatkową renomowaną instytucję (Jefferies International), która obok Santander Corporate & Investment Banking dostarcza VEHIS finansowanie.

W okresie sprawozdawczym Spółka zawarła 9.501 transakcji na łączną wartość 1.193 mln zł w tym:

- pośrednictwo w zawarciu 1.817 umów leasingu wraz z dostawą samochodu, o wartości 227 mln zł.
- pośrednictwo w zawarciu 6.486 umów leasingu o wartości 873 mln zł,
- pośrednictwo w sprzedaży 1.198 umów kredytowych o wartości 93 mln zł.

IV. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI

VEHIS od początku swojej działalności specjalizuje się w finansowaniu samochodów osobowych i dostawczych do 3,5 tony. Oferowany przez VEHIS produkt finansowy pozbawiony jest zbędnej biurokracji. Proces decyzji finansowej w VEHIS jest szybki a procedury zwarcia umowy proste i zrozumiałe dla klientów. Rozwój Spółki jest bardzo mocno związany z rozwojem oferowanych przez VEHIS technologii cyfrowych. Ich zastosowanie pozwala na efektywniejsze działanie, budowę nowych, innowacyjnych i atrakcyjnych dla klientów produktów. Ważnym elementem ekosystemu leasingowego VEHIS jest autorska technologia (tzw. VASH, czyli VEHIS Automotive Stock Hub) integrująca dane o dostępnych samochodach od dealerów w czasie rzeczywistym, umożliwiając ich prezentację na platformie VEHIS. Dane od dealerów są tam ujednolicane i na bieżąco aktualizowane, co umożliwia klientom wygodne przeglądanie, porównywanie ofert i dopasowanie finansowania.

VEHIS intensywnie rozwija współpracę z dealerami samochodowymi wszystkich marek, co przekłada się na rosnącą ofertę samochodów dealerskich prezentowanych na platformie vehis.pl. Firma zawarła dotąd ponad 200 umów o współpracy z dealerami niemal wszystkich marek samochodowych. W ekosystemie ofertowym VEHIS, w tym na stronie vehis.pl prezentowanych jest ponad 10 tysięcy samochodów dostępnych u największych polskich dealerów.

Dzięki połączeniu doskonałego, elastycznego produktu finansowego, współpracy z dealerami oraz importerami samochodowymi, innowacyjnej technologii przetwarzania i prezentacji danych o samochodach oraz kompleksowej obsłudze klienta; VEHIS aspiruje do tego, aby być miejscem pierwszego wyboru dla wszystkich osób poszukujących samochodu wraz z finansowaniem.

Perspektywy dalszego rozwoju Spółki związane są ściśle z rozwojem działalności Grupy VEHIS, skutecznością pozyskania zewnętrznych źródeł finansowania, efektywnością procesu akwizycji nowych klientów oraz właściwym dostosowaniem modelu działalności do aktualnej sytuacji makroekonomicznej.

Pozyskanie stabilnego finansowania w formie sekurytyzacji pozwala Grupie VEHIS na dalsze planowanie dynamicznego zwiększenia skali działalności. W kolejnych latach Grupa planuje dalszy wzrost wolumenu sprzedaży produktów oraz ulepszenie oferowanych usług.

Spółka prowadzi ciągle działania w zakresie:

- rozbudowy kanałów oferowania produktów finansowych Spółki (w tym sieci doradców własnych VEHIS oraz Partnerów oferujących produkty VEHIS),
- rozbudowy funkcjonalności platformy internetowej,
- pozyskiwania klientów z wykorzystaniem kanałów cyfrowych,
- działań reklamowych zmierzających do zwiększenia rozpoznawalności produktów oraz marki VEHIS,
- zwiększenia atrakcyjności usług dla klientów (m.in. dodatkowe produkty i usługi ułatwiające klientom nabycie i użytkowanie samochodów).

V. ZATRUDNIENIE

Na koniec 2024 roku Spółka zatrudniała 144 pracowników (na koniec 2023 r. - 90 pracowników) na podstawie umów o pracę (w pełnym wymiarze etatu). Zmiana stanu zatrudnienia jest wynikiem dynamicznego rozwoju działalności Grupy VEHIS. Dodatkowo Spółka miała zawarte 112 umów o współpracy z grupą specjalistów w zakresie sprzedaży oraz finansowania samochodów oraz 4 umowy zlecenie.

Osoby zatrudniane przez Spółkę odbyły przeszkolenie w zakresie obowiązujących przepisów BHP, przepisów przeciwpożarowych oraz przepisów prawa pracy.

Spółka od 2024 roku tworzy odpis na Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych.

VI. PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane finansowe za rok obrotowy.

Dane zaprezentowane w poniższych tabelach uwzględniają rozliczenie połączenia z VEHIS Ubezpieczenia, zarówno na dzień bilansowy, jak i za okres porównawczy.

| Wybrane dane finansowe [tys. zł] | Rok 2024 | Rok 2023 |
|----------------------------------|----------|----------|
| Suma bilansowa | 122.674 | 64.206 |
| Kapitały własne | 26.728 | 20.342 |
| Zysk netto | 6.386 | 704 |
| ROE | 23,9% | 3,5% |

a. Wynik finansowy.

Rok 2024 Spółka wypracowała zysk w wysokości 6.386 tys. zł.

Najważniejsze czynniki mające wpływ na zrealizowany wynik finansowy to:

- wzrost przychodów ze sprzedaży wynikający ze zwiększenia wolumenu i liczby umów leasingu zawartych za pośrednictwem Spółki,
- istotna wartość prowizji wypłaconych Spółce przez towarzystwa ubezpieczeniowe za pośrednictwo w zawieraniu umów ubezpieczeniowych,
- zwiększony poziom kosztów działania dotyczących głównie wyższych wynagrodzeń i prowizji dla sieci sprzedaży.

Głównym źródłem przychodów ze sprzedaży towarów i usług są:

- przychody z pośrednictwa w zawieraniu umów leasingu/kredytów oraz dostawy samochodów finansowanych w tej formie,
- przychody prowizyjne z pośrednictwa ubezpieczeniowego.

Podstawowe wielkości rachunku wyników przedstawia poniższa tabela:

| Wybrane dane rachunku wyników [tys. zł] | Rok 2024 | Rok 2023 |
|---|-----------|----------|
| Przychody ze sprzedaży towarów i usług | 177.308 | 83.849 |
| Koszty działalności | (170.004) | (82.371) |
| Wynik na pozostałych przychodach i kosztach | 786 | (456) |
| Wynik brutto | 8.090 | 1.022 |
| Podatek dochodowy | (1.704) | (318) |
| Wynik netto | 6.386 | 704 |

b. Bilans.

Podstawowe wielkości bilansu przedstawia poniższa tabela:

| Bilans [tys. zł] | Rok 2024 | Rok 2023 |
|----------------------|----------|----------|
| Aktywa razem, w tym: | 122.674 | 64.206 |
| Aktywa trwałe | 30.185 | 24.953 |
| Aktywa obrotowe | 92.489 | 39.253 |
| Pasywa razem, w tym | 122.674 | 64.206 |
| Kapitał własny | 26.728 | 20.342 |
| Zobowiązania | 95.946 | 43.864 |

Największe pozycje aktywów trwałych stanowią:

- wartości niematerialne i prawne w wysokości - 21,0 mln zł,
- rzeczowe aktywa trwałe w wysokości – 3,2 mln zł,
- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego – 6,0 mln zł.

Największą pozycję aktywów obrotowych stanowią należności z tytułu dostaw i usług – 86,5 mln zł.

W okresie sprawozdawczym Spółka finansowała się z kapitałów własnych oraz krótkoterminowych pożyczek otrzymanych od spółek z Grupy VEHIS. Na dzień bilansowy wartość zobowiązań z tytułu pożyczek wynosi 30,0 mln zł.

VII. RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ SPÓŁKI

Działalność prowadzona przez Spółkę narażona jest na różne ryzyka finansowe i operacyjne. Z uwagi na charakter i specyfikę działalności Spółki zostały zdefiniowane następujące istotne ryzyka:

- ryzyko płynności,
- ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko wartości rezydualnej,
- ryzyko utraty wartości aktywów finansowych.

Zasady zarządzania powyższymi ryzykami reguluje polityka zarządzania ryzykiem przyjęta przez Spółkę. Nadzór nad procesem zarządzania ryzykami sprawuje Zarząd. Spółka dokonuje cyklicznych przeglądów polityki zarządzania ryzykiem po kątem jej aktualności i adekwatności do bieżącej sytuacji makroekonomicznej.

a. Ryzyko płynności.

Ryzyko płynności definiowane jest jako ryzyko braku możliwości terminowego wywiązania się z zobowiązań w wyniku braku płynnych środków (niewykonywania zobowiązań w wyniku niedopasowania przepływów finansowych). Ryzyko niedopasowania wynika z rozbieżności w wysokości i w czasie przepływów finansowych wynikających z zapadalności aktywów i wymagalności zobowiązań.

Sytuacja braku płynności może wynikać z niewłaściwej struktury aktywów i zobowiązań, nieotrzymania płatności od kontrahentów, wstrzymania finansowania przez instytucje finansowe lub innych wydarzeń na rynku.

Celem zarządzania ryzykiem płynności jest zapewnienie niezbędnej wysokości środków finansowych koniecznych do wywiązywania się z bieżących i przyszłych (również potencjalnych) zobowiązań z uwzględnieniem charakteru prowadzonej działalności oraz potrzeb mogących się pojawić w wyniku zmian otoczenia rynkowego poprzez odpowiednie kształtowanie struktury bilansu oraz zobowiązań pozabilansowych.

W ramach zarządzania ryzykiem płynności Spółka zarządza również ryzykiem finansowania, które uwzględnia ryzyko utraty posiadanych środków finansowania oraz braku możliwości odnowienia wymagalnych źródeł finansowania lub utraty dostępu do nowych źródeł. Spółka dąży do utrzymywania odpowiedniego poziomu nadwyżki płynności poprzez utrzymywanie stabilnych źródeł finansowania skorelowanych z posiadaną ekspozycją aktywów.

b. Ryzyko stopy procentowej.

Ryzyko stopy procentowej definiowane jako ryzyko poniesienia straty na pozycjach bilansowych i pozabilansowych, wrażliwych na zmiany stóp procentowych, w wyniku zmian stóp procentowych na rynku. Ryzyko to występuje w przypadku gdy:

- termin zapadalności aktywów o stałym oprocentowaniu jest krótszy od terminu wymagalności pasywów o stałym oprocentowaniu,
- pozycje o zmiennym oprocentowaniu w aktywach są różne od pozycji o zmiennym oprocentowaniu w pasywach,

- termin zapadalności aktywów o stałym oprocentowaniu jest dłuższy od terminu wymagalności pasywów o stałym oprocentowaniu.

Celem zarządzania ryzykiem stopy procentowej jest ograniczanie ewentualnych strat z tytułu zmian rynkowych stóp procentowych do akceptowalnego poziomu poprzez odpowiednie kształtowanie struktury pozycji bilansowych i pozabilansowych.

Spółka realizuje powyższy cel poprzez zapewnienie dopasowania terminów zapadalności aktywów i pasywów o stałym oprocentowaniu oraz dopasowaniu warunków i terminów zmienności stóp procentowych dla aktywów i pasywów o zmiennej stopie procentowej

Ryzyko stopy procentowej zabezpieczane jest poprzez dążenie do dopasowywania terminów przeszacowania aktywów finansowych do zobowiązań finansowych. Aktywa finansowe o zmiennej stopie procentowej (stopa bazowa, marża) co do zasady zabezpieczane są zobowiązaniami finansowanymi o podobnej zmienności stóp procentowych (stopa bazowa, marża).

c. Ryzyko wartości rezydualnej.

Ryzyko wartości rezydualnej to ryzyko niepokrycia wartości końcowej w umowie leasingowej ceną uzyskaną ze sprzedaży pojazdu przez leasingodawcę w przypadku braku wykupu pojazdu przez leasingobiorcę po terminowym zakończeniu umowy leasingu.

Spółka zarządza tym ryzykiem i mityguje jego wystąpienie poprzez każdorazowe ustalenie odpowiednio niskiej wartości końcowej na etapie decyzji o finansowaniu.

Narzędzia stosowane przez spółkę:

- proceduralne maksymalne poziomy wartości końcowej zależne od okresu finansowania oraz systemowa kontrola tych poziomów
- wewnętrzny model określania przyszłej wartości składający się z zestawu krzywych utraty wartości zdefiniowanych dla poszczególnych grup pojazdów; model jest okresowo aktualizowany w celu dostosowania do zmian cen pojazdów na rynku wtórnym
- zewnętrzne narzędzie statystyczne do prognozowania przyszłej wartości pojazdów w czasie
- nadzór korporacyjny nad procesem decyzyjnym oraz wewnętrznym modelem przyszłej wartości pojazdów.

Celem strategicznym spółki w obszarze ryzyka wartości rezydualnej jest każdorazowe ustalenie wartości końcowej w sposób gwarantujący odpowiednio wysoką przyszłą nadwyżkę wartości rynkowej pojazdu nad wartością końcową.

d. Ryzyko utraty wartości aktywów finansowych (ryzyko kredytowe)

Ryzyko utraty wartości aktywów finansowych (ryzyko kredytowe) to ryzyko wystąpienia sytuacji, w której kontrahent, częściowo bądź w całości, nie ureguluje zobowiązań w umówionym terminie przewidzianym w chwili zawarcia transakcji albo w odrębnej umowie.

Zarządzanie ryzykiem utraty wartości aktywów finansowych obejmuje:

- comiesięczny monitoring ryzyka,
- kalkulację odpisów aktualizujących,
- ustanowienie zabezpieczenia ryzyka.

Spółka dokonuje comiesięcznego przeglądu portfela, monitorując i identyfikując ekspozycje zagrożone indywidualną utratą wartości. Spółka dzieli portfel aktywów finansowych na koszyki wyrażające poziom aktualnego ryzyka :

- koszyk 1 (stage 1): ekspozycja, dla których Spółka nie zaraportowała zdarzenia default oraz nie wzrosło znacząco ryzyko kredytowe.
- koszyk 2 (stage 2): ekspozycja, dla których Spółka nie zaraportowała zdarzenia default natomiast znacząco wzrosło ryzyko kredytowe.
- koszyk 3 (stage 3): ekspozycja, dla której Spółka zaraportowała zdarzenie default.

W celu zakwalifikowania ekspozycji do właściwego poziomu ryzyka przyjmuje się przesłanki ujmowane na poziomie klienta.

W przypadku koszyka 1 oraz koszyka 2 odpis aktualizujący wyliczany jest w oparciu o oczekiwaną stratę kredytową (ECL). Dla koszyka 3 wyliczany jest odpis stanowiący kwotę szacowanej utraty wartości.

Dla aktywów, dla których ujawniono przesłanki utraty wartości, przeprowadzany jest test utraty wartości w ramach oceny indywidualnej. W przypadku ujawnienia utraty wartości aktywa Spółka odpisuje wartość w różnicy pomiędzy wartością poniesionych kosztów, a szacowanymi wpływami.

VIII. INFORMACJA O WAŻNIEJSZYCH OSIĄGNIĘCIACH W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU

Ze względu na specyfikę prowadzonej działalności gospodarczej Spółka nie prowadziła działalności badawczo-rozwojowej.

IX. WPLYW DZIAŁALNOŚCI NA ŚRODOWISKO NATURALNE

W okresie objętym sprawozdaniem działalność Spółki nie wywierała istotnego wpływu na środowisko naturalne.

X. ZDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM

Dnia 26.02.2025 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników podjęło uchwałę o podwyższeniu kapitału zakładowego VEHIS sp. z o.o. o kwotę 35.000 zł, z kwoty 660.000 zł do kwoty 695.000 zł poprzez ustanowienie nowych, równych i niepodzielnych 350 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy.

Nowe udziały zostały objęte przez członków zarządu VEHIS sp. z o.o.: Grzegorza Tracza, Ireneusza Mellera, Jana Bujaka oraz Marcina Wykręta i pokryte wkładem niepieniężnym w postaci know-how rozumianego jako całokształt wiadomości, fachowej wiedzy oraz doświadczeń w zakresie prowadzenia biznesu związanego z leasingiem oraz ubezpieczeniami samochodów, który został ustalony w wartości 697.395 EUR przeliczonej na równowartość tej kwoty w polskich złotych według średniego kursu euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski a obowiązującego w dniu 26 lutego 2025 r.

Nadwyżka wkładu na pokrycie Nowych Udziałów ponad łączną wartość nominalną wszystkich Udziałów została przelana na kapitał zapadowy Spółki (agio).

Postanowieniem z dnia 17.03.2025 r. Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu podwyższonego kapitału.

Sprawozdanie zawiera 17 kolejno ponumerowanych stron.

W imieniu Spółki VEHIS Sp. z o.o.

Grzegorz Tracz – Prezes Zarządu -

Jan Bujak – Członek Zarządu -

Ireneusz Meller – Członek Zarządu -

Jacek Pasławski – Członek Zarządu -

Marcin Wykręt – Członek Zarządu -